



Ing. Innocenzo Malagola

- Dirigente SGS—FAIRCHILD S.p.A.
(GRUPPO OLIVETTI)
- Direttore Commerciale
DUCATI MECCANICA – VM MOTORI
(GRUPPO IRI)
- Direttore Generale FAIP—BEISSBARTH GmbH
- Direttore Generale e Consigliere Delegato in
PIERI Srl
- Costituita IMT Consulenza di Direzione



LAVORO AUTONOMO

- ETA' > 35 anni : conoscenza ed esperienza dimostrabili e verificabili
- MKT di se stessi : documento di presentazione
- Accertarsi della propria DISPONIBILITA' e FLESSIBILITA'
- Scelta del « CORE BUSINESS >>
(evitare il TUTTOLOGO)



LA PROFESSIONE



- AVERE CREDIBILITA'
- AGGIORNAMENTO CONTINUO
- COMPORTAMENTO RIGOROSO e AFFIDABILE
- PARTECIPAZIONE a :
 - CORSI di specializzazione
 - CONVEGNI
 - MANIFESTAZIONI di SETTORE



CORE BUSINESS



PREDISPORRE il proprio BUSINESS PLAN a TRE ANNI:

- 1° ANNO : a) 30% fatturato con CLIENTE SICURO
b) Bilancio > del pareggio
- 2° ANNO : a) per la divisione del rischio aggiungere uno o due clienti
b) Bilancio con guadagno
- 3° ANNO : consolidare su almeno tre clienti



L ' ATTIVITA '

- AVERE una SEDE di BUONA IMMAGINE
- SEGRETERIA : tale da saper fornire sempre una risposta appropriata
- TENERE le QUOTAZIONI MEDIO-ALTE
(meglio gratuita che a basso prezzo)
- ACCURATA VALORIZZAZIONE
delle RICHIESTE EXTRA di tempo e di luogo
(DISPONIBILITA' e VERSATILITA' hanno un costo)